

Juan Luis Neveu

cl.linkedin.com/in/juanluisneveu/es

Celular: (569) 9321 8860

Correo: jlneveu@hotmail.com

RESUMEN

Ingeniero Civil Químico con vasta experiencia en optimización de negocios, incluyendo control de proyectos, gestión comercial y estudio e inteligencia de mercados, en empresas mineras y petroleras. Destreza para la creación de lazos de comunicación con distintos grupos de interés clave y construcción de bases de datos de mercado para ser usadas como herramienta de benchmarking en negociaciones comerciales. Gestión comercial orientada a resultados con alto grado de compromiso. Familiarizado a trabajar en ambientes multiculturales. Bilingüe español/inglés, con MBA de Rotterdam School of Management.

EXPERIENCIA LABORAL

BHP BILLITON (www.bhpbilliton.com)

05/2014 a 12/2015

Especialista Comercial – Exploración de Cobre (Santiago, Chile)

Responsable de prestar soporte comercial funcional para las todas las actividades de exploración en las Américas.

- Lideré varias negociaciones exitosas fijando condiciones comerciales con terceros para la obtención de nuevas propiedades para el negocio de exploración, por un monto combinado de USD 18MM aproximadamente.
- Proporcioné análisis de mercado en solicitudes de inversión donde se requieren acuerdos comerciales, incluyendo rangos de negociación, evaluación de la contraparte y de la competencia.
- Creé y administré una base de datos de inteligencia de mercado de exploraciones que incluye acuerdos comerciales de terceros, clasificación de proyectos de inversión y estudio de la competencia, para usarse como herramienta de benchmarking en las negociaciones.

RIO TINTO (www.riotinto.com)

09/2011 a 04/2014

Asesor Séñior – División de Cobre (Santiago, Chile)

Punto focal de Rio Tinto con Minera Escondida (Joint Venture: BHP, Rio Tinto, Mitsubishi) para asegurar la presencia de Rio Tinto en la operación de la mina, mejorando y ampliando las relaciones de trabajo con los principales accionistas.

- Abrí nuevos canales de contacto que ampliaron las relaciones de trabajo con grupos de interés clave internos, contribuyendo a mejorar la comunicación con el área de proceso, ayudando así a Rio Tinto con la adquisición y análisis de datos de gran relevancia.
- Reduje los tiempos de comunicación y mejoré la calidad de la información a Casa Matriz en relación a los indicadores de seguridad y los riesgos clave asociados con las operaciones que son reportados al CEO para la toma de decisiones.
- Preparé reportes de avance mensuales de proyectos mayores (más de USD 500MM), identificando riesgos y desviaciones, basados en participación en comités de dirección, revisión y comunicaciones informales con los directores para que Rio Tinto tomara decisiones a tiempo e informadas.

HONEYWELL (www.honeywell.com)

10/2007 a 09/2011

Ingeniero de Control de Proyectos (Santiago, Chile)

Trabajé en el control financiero del “Programa de Automatización de Plantas Concentradoras”, proyecto conjunto entre Honeywell y Codelco (www.codelco.com).

- Planifiqué presupuesto anual USD 15-20MM; revisé y registré pagos mensuales hasta la culminación de cada sub-proyecto; controlé avance financiero del programa.

Celular: (569) 9321 8860

Correo: jIneveu@hotmail.com

- Implementé y controlé un sistema de administración de inventario de documentos físicos y electrónicos.

CONSULTOR INDEPENDIENTE (Santiago, Chile)

04/2003 a 08/2007

- Realicé varios estudios de mercado de productos de consumo masivo para Euromonitor International (www.euromonitor.com). Procuré información de inteligencia y produje informes de análisis de mercado.
- Evalué y mejoré flujogramas de operación, identificando cuellos de botella. Promoví recomendaciones para resolver estos bloques y mejorar la cadena de productividad.

PETRÓLEOS DE VENEZUELA, S.A. (www.pdvsa.com)

09/1992 a 12/2002

Analista de Gestión Comercial (Caracas, Venezuela)

04/1999 a 12/2002

- Desarrollé y calculé indicadores de gestión comercial para productos petroleros guiando los esfuerzos comerciales a mercados y clientes con mayores márgenes.
- Revisé y analicé información de inteligencia de mercado de productos petroleros a escala mundial.

Analista de Reclamos de Clientes Foráneos (Caracas, Venezuela)

08/1996 a 07/1997

- Analicé, negocié y resolví reclamos de calidad, cantidad, flete muerto y demoras de los clientes internacionales de la empresa.
- Actualicé reclamos atrasados y reduje el tiempo de respuesta a los reclamos de clientes.

Ingeniero de Procesos (Refinería Cardón, Venezuela)

09/1992 a 07/1996

- Generé reporte de ingeniería sobre parada de planta programada incluyendo todos los detalles de cambios de procesos y operación, así como de las condiciones de cada equipo del Complejo de Alquilación.

INDEPENDENT PROJECT ANALYSIS (www.ipaglobal.com)

05/1998 a 08/1998

Summer Associate (La Haya, Holanda)

- Desarrollé plan de operaciones para plataformas petroleras, incluyendo cuestionario piloto de operatividad, y estructura detallada de costos.
- Creé modelos de comparación de resultados operacionales (benchmarking) e identifiqué prácticas idóneas de funcionamiento.

SCHLUMBERGER (www.slb.com)

10/1990 a 07/1992

Ingeniero de Laboratorio PVT (Anzoátegui, Venezuela)

- Supervisé la simulación de pozos petroleros y el análisis de muestras.
- Generé reportes a clientes y a gerencias regionales.

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

2008	Ingeniero Civil Químico (reválida), Universidad de Chile , Santiago, Chile.
1997 a 1999	Magister en Administración de Empresas (MBA), Rotterdam School of Management , Rotterdam, Holanda.
1992 a 1994	Magister en Refinación de Petróleo, Gas y Petroquímica, Universidad Metropolitana , Caracas, Venezuela.
1984 a 1990	Ingeniero Químico, Universidad Simón Bolívar , Caracas, Venezuela.

IDIOMAS

Inglés hablado y escrito. Portugués nivel básico